

# Programme Partenaire





**Le Programme Partenaire Mecalux Software Solutions a été créé pour partager avec nos partenaires les bénéfices de la vente et de l'implantation de nos solutions logicielles de gestion d'entrepôts.**

Des avantages compétitifs pour :

- **Votre entreprise** : augmentation de votre portefeuille clients et de la marge de bénéfices différentielle.
- **Vos clients** : disposer d'un des meilleurs systèmes de gestion d'optimisation de l'entrepôt, quelle que soit sa taille et son type.
- **Mecalux Software Solutions** : Unir les savoir-faire avec les meilleurs partenaires technologiques afin de développer ensemble des solutions innovantes.

Mecalux, leader en solutions de stockage industriel depuis plus de 50 ans en France et à l'international, a créé en 2006 le département Mecalux Software Solutions.

Porcelanosa, Danone, Animalis, Saint Louis Sucre ou Zumex et de nombreuses PME de tous secteurs d'activités ont fait confiance aux applications logicielles de Mecalux pour améliorer la performance de leurs entrepôts et leur service client.



## Mecalux : Qui sommes-nous ?

Mecalux est une entreprise leader sur le marché mondial des systèmes de stockage. Avec plus de 50 ans d'expérience et un effectif de plus de 3 900 collaborateurs, l'activité principale consiste dans la conception, la fabrication, la commercialisation et les prestations de services liés aux rayonnages métalliques, entrepôts automatiques, logiciels de gestion d'entrepôts et solutions de logistique globale.

### **Innovation continue et rayonnement international**

Présent dans plus de 70 pays, doté de 4 centres technologiques, 11 usines de production en Europe et aux Etats-Unis, le Groupe mise pour sa croissance sur l'innovation continue, des investissements importants en R&D et l'utilisation des technologies les plus avancées.

C'est ainsi que Mecalux se situe à l'avant-garde dans le développement de nouveaux produits et de solutions pour offrir à ses clients des entrepôts toujours plus sécurisés et performants, dans le respect des réglementations en vigueur à chaque pays.

### **Responsabilité environnementale**

Depuis de nombreuses années, Mecalux s'engage, conformément à la norme ISO 14001, à contrôler et respecter l'impact sur l'environnement de l'ensemble de ses activités. Cet engagement se concrétise par les actions suivantes : utilisation de matériaux moins polluants, mise en place d'une politique de gestion des déchets, sensibilisation et implication du personnel aux bonnes pratiques de sauvegarde de l'environnement.

“ Depuis de nombreuses années, Mecalux se positionne en tant que leader dans son domaine en s'appuyant sur l'innovation technologique, l'expansion à l'international, la responsabilité environnementale et une vision orientée client. ”

# Mecalux Software Solutions :

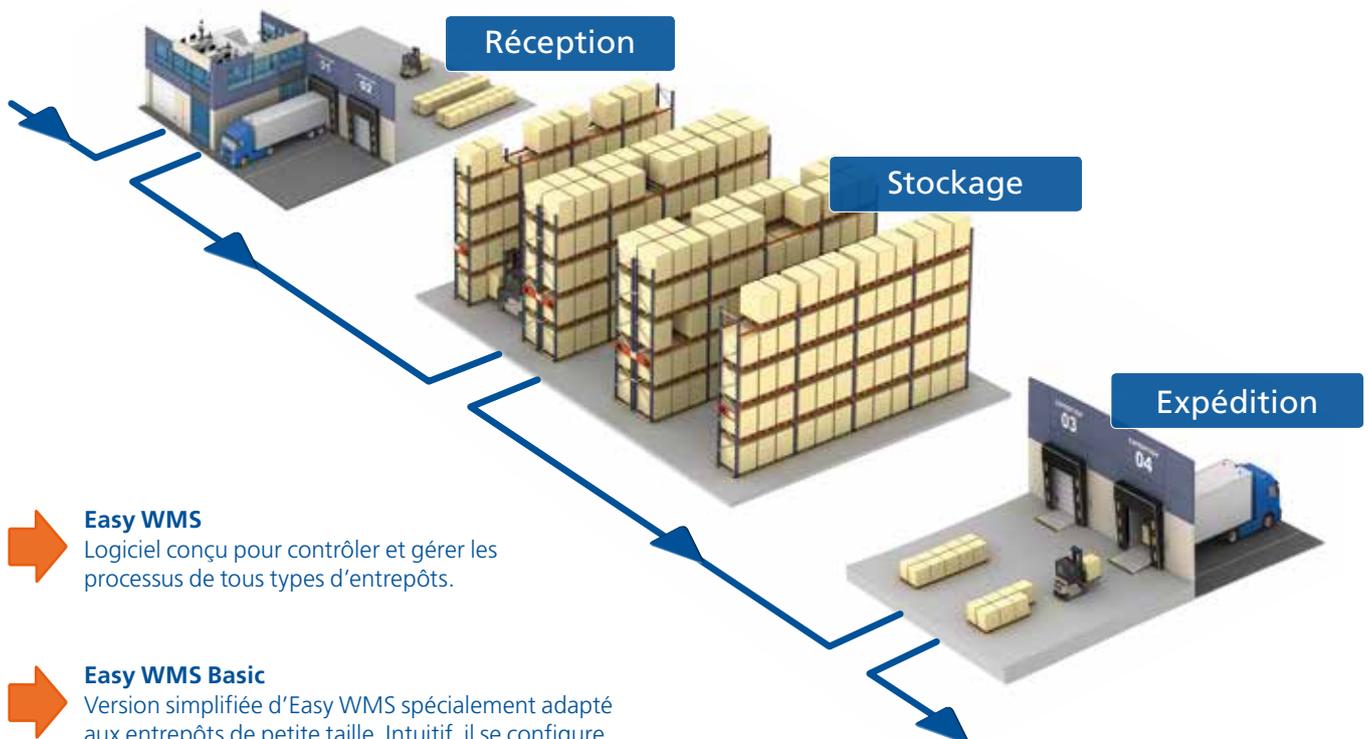
## Une compétitivité maximale de la chaîne logistique

Le département Mecalux Software Solutions assure le développement du logiciel de gestion d'entrepôt Easy WMS, ainsi que d'autres applications qui complètent les fonctionnalités existantes. L'objectif est de proposer une solution de gestion intégrée de la logistique et de la production adaptée aux besoins de toute entreprise, quel que soit sa taille ou son secteur d'activité.

Le siège de Mecalux Software Solution se situe au Centre Technologique de Mecalux basé à Gijón, en Espagne. C'est plus de **100 ingénieurs qui se consacrent exclusivement au développement des logiciels WMS** adaptés aux besoins du marché et des clients.

Le Centre Technologique offre aux clients un service de maintenance à distance réactif grâce à une disponibilité 24h/24, 7 j/ 7.

Les produits développés par Mecalux Software Solutions offrent de nombreuses fonctionnalités pour couvrir les besoins de gestion de la chaîne logistique :



### Easy WMS

Logiciel conçu pour contrôler et gérer les processus de tous types d'entrepôts.

### Easy WMS Basic

Version simplifiée d'Easy WMS spécialement adapté aux entrepôts de petite taille. Intuitif, il se configure simplement et rapidement pour une utilisation immédiate.

### Easy S

Outils intégrés pour la configuration, la conception graphique et la simulation avec Easy WMS. Permet de concevoir, configurer et simuler facilement et rapidement le fonctionnement d'un entrepôt.

### Easy Monitor

Système de suivi conçu pour que le client puisse accéder à l'état des services de son installation 24 h / 24, à distance et de manière sécurisée. Il dispose d'un système d'alarme qui prévient l'équipe de maintenance à distance en cas de situation anormale.

“ Mecalux vous ouvre les portes d’un secteur en constante mutation offrant d’excellentes opportunités d’affaires. ”



## Le secteur logistique : Opportunités d'affaires

Face aux évolutions constants de notre environnement, les entreprises doivent adapter les processus et les infrastructures de leur chaîne logistique afin de répondre rapidement et efficacement aux nouvelles demandes, et ce à moindre coût. Dans ce contexte, le secteur logistique est en pleine mutation, ce qui lui confère un positionnement clé dans la stratégie de l'entreprise en raison des enjeux commerciaux associés et de l'impact sur leur compétitivité.

Les activités logistiques des entreprises doivent se réorganiser pour faire face aux défis immédiats, comme l'intensification de l'internationalisation, le développement du e-commerce ou encore la croissance de l'économie de services. Pour y parvenir, les mécanismes complets de la chaîne logistique (planification, approvisionnement, stockage, distribution et transport) demandent l'utilisation croissante de différentes technologies comme les TIC, les automatismes, la robotisation, etc.

Dans ce sens, **les prévisions pour les prochaines années indiquent une augmentation des investissements en Recherche & Développement des entreprises dans leur chaîne logistique**, dont une partie très importante sera destinée à augmenter la rentabilité et la performance des installations de stockage, en optimisant l'espace et en accélérant le processus de préparation de commandes.

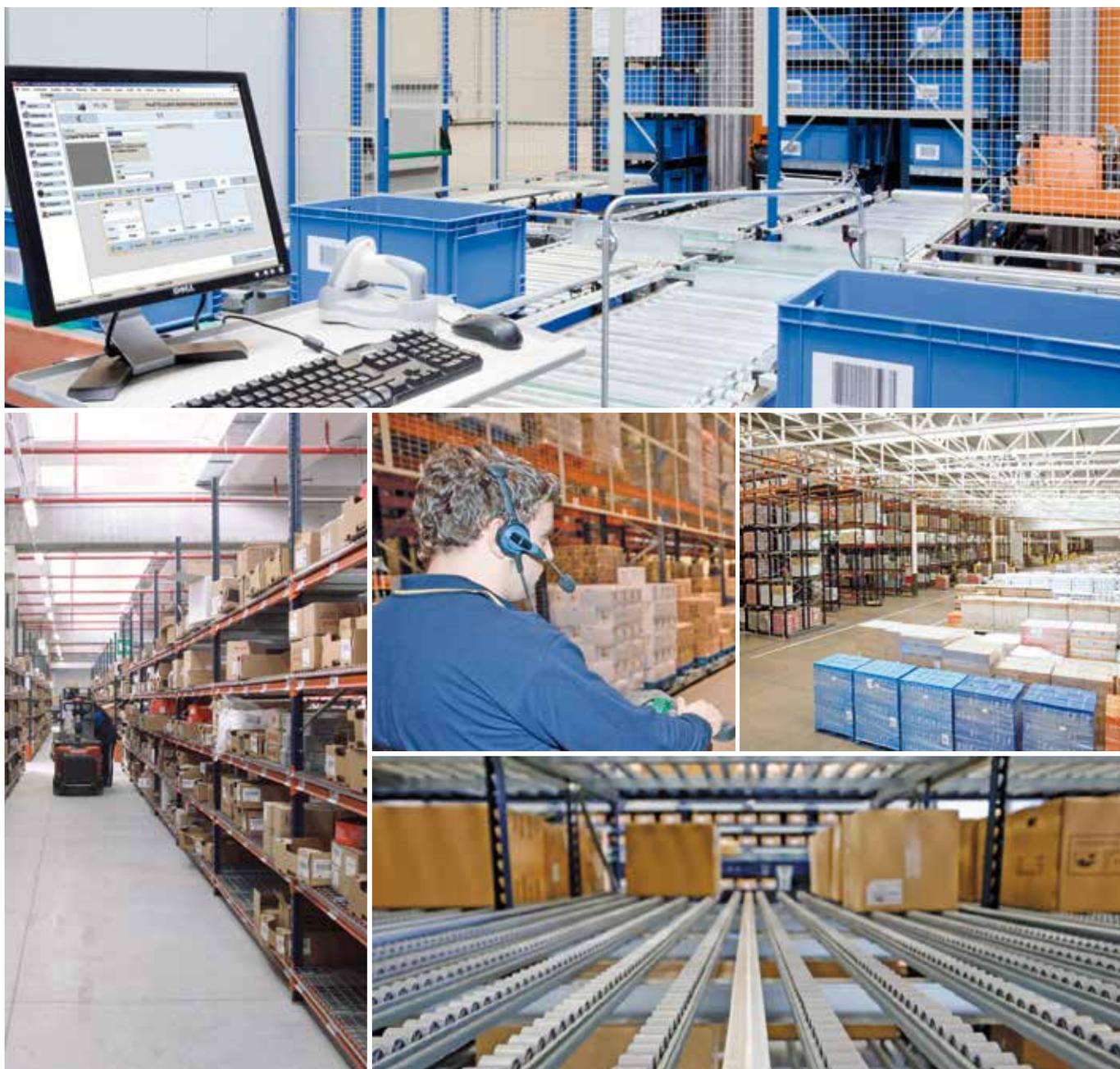


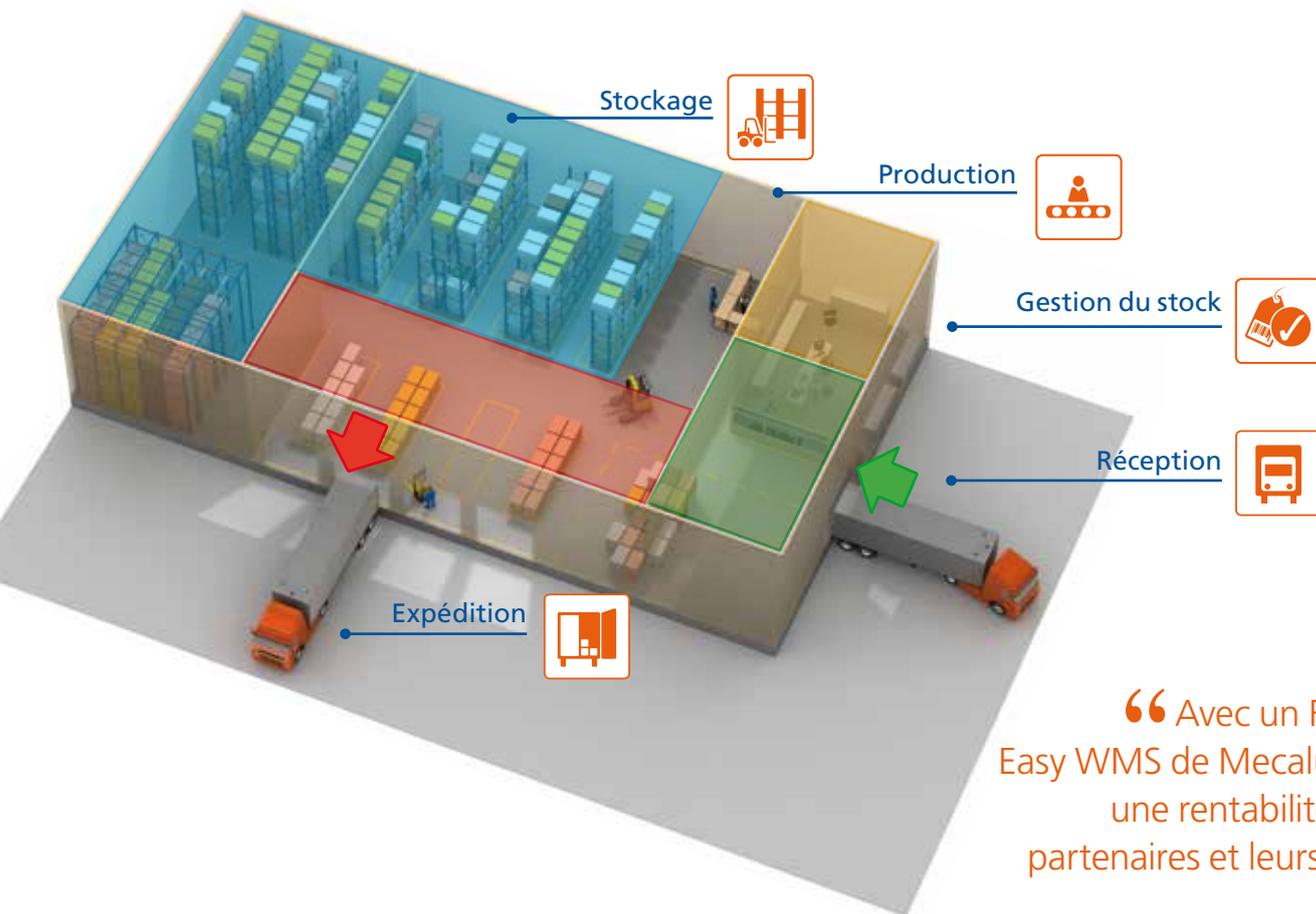
# Logiciel de gestion d'entrepôt Easy WMS

## Optimisez et rentabilisez l'installation de vos clients

Vos clients seront plus compétitifs grâce à Easy WMS, logiciel puissant, robuste, polyvalent et flexible qui permet de simplifier et d'optimiser au maximum la gestion d'un entrepôt, que celui-ci soit complexe ou simple, grand ou petit, automatique ou manuel.

Easy WMS est conçu pour contrôler, coordonner et gérer tous les mouvements, processus et opérations dans un entrepôt, en multipliant la rentabilité dans tous les domaines : réception, stockage, préparation de commandes et expédition.





“ Avec un ROI rapide, Easy WMS de Mecalux garantit une rentabilité pour nos partenaires et leurs clients. ”

## Avec Easy WMS, vos clients obtiendront les résultats suivants :

- 1 Augmentation de la productivité :** Préparation et envoi de commandes plus rapides.
- 2 Croissance de la capacité de stockage jusqu'à 40% :** Optimisation de l'espace occupé par la marchandise dans l'entrepôt.
- 3 Réduction des coûts logistiques :** Optimisation des ressources humaines et coûts de manutention.
- 4 Solution sur mesure :** Adaptation à tout type de secteur d'activité et à la taille de l'entrepôt.
- 5 Fonctionnalités multi-utilisateurs, multi-entrepôts et multi-langues.**
- 6 Contrôle et optimisation** du stock.
- 7 Inventaire permanent** en temps réel.
- 8 S'adapte** aux besoins et aux nouvelles tendances du marché.
- 9 Amélioration de la gestion** des documents.
- 10 Un meilleur service** offert au client final.
- 11 Peut être combiné avec l'ERP** du client et installé dans toute une gamme de terminaux radio fréquence.
- 12 Élimination des erreurs** jusqu'à 99%.

Easy WMS est une référence dans les systèmes de gestion d'entrepôts, avec des centaines de cas de succès. De plus, sa qualité, sa garantie et son niveau technique sont appuyés par des partenaires leaders :



SEE MORE. DO MORE.

## Le Programme Partenaire Mecalux Software Solutions : un modèle “gagnant-gagnant”



### Des bénéfices à portée de main grâce au Programme Partenaire

**1** **Augmentez votre chiffre d'affaires :** dégagez des bénéfices réguliers.

**2** **Se différencier par rapport à la concurrence** avec un portefeuille produits diversifié.

**3** **Développer son portefeuille clients :** des PME jusqu'aux grandes multinationales.

**4** **Intégrer le marché de la logistique,** l'un des plus innovants du tissu économique et à forte perspective de croissance.

**5** **Gagner de nouveaux clients** auxquels vous pourrez également vendre vos produits et services actuels.

**6** **Offrir à vos clients un produit innovant à forte valeur ajoutée,** fiable, qui répond à leurs besoins en gestion logistique, avec une rentabilité élevée.



## Qu'offre Mecalux à ses partenaires ?



**Formation spécialisée et actualisée** dans les applications développées par Mecalux, en matière de vente, de mise en place, de développement et de service après-vente, en offrant aux partenaires un plan complet d'accréditation et de formation à plusieurs niveaux.



**Actions marketing** qui consistent en la génération de *leads* commerciaux pour les partenaires.



**Licences** des produits Easy WMS pour développements et démonstrations.



**Aide et soutien commercial** avec possibilité de présence d'un expert technique de Mecalux sur les projets.



**Modèles d'affiliation** clairement définis et qui offrent des bénéfices croissants en fonction du niveau d'engagement.



**Réduction** sur les licences en fonction du volume des ventes.



**Accès au site internet technique** dédié aux partenaires avec des informations techniques, de bonnes pratiques, téléchargements, mises à jour, manuels, etc.



**Développement et actualisation** permanents du produit avec plus de 100 ingénieurs qui s'y consacrent à plein temps.



**Flexibilité :** Mecalux s'adapte aux besoins et aux objectifs de chaque partenaire et de leurs clients en offrant une personnalisation du logiciel Easy WMS.



**Appui** d'une entreprise innovante et solide.



**Expérience** d'une entreprise leader depuis de nombreuses années et dotée d'une connaissance approfondie du marché.

# Comment faire partie du Programme Partenaire Mecalux Software Solutions ?

Bénéficier des avantages du partenariat avec Mecalux est très simple : il suffit de suivre au minimum un des cours de formation et d'obtenir le certificat correspondant. Les cours sont conçus pour que votre force de vente et vos techniciens acquièrent les outils et les connaissances nécessaires pour commercialiser et implanter le logiciel Easy WMS.

## Sessions de formations :

### Sales Seminar

**Durée :** 1 jour.

**Profil :** commercial et technique.

**Lieu :** idéalement dans les bureaux du partenaire pour faciliter l'assistance de toute son équipe commerciale.

**Contenus :** caractéristiques, bénéfices, applications et différences entre Easy WMS et Easy WMS Basic. Connaissances standards : prise de données, compléter une fiche d'évaluation et navigation dans le portail exclusivement destiné aux partenaires.

### Fundamentals Seminar

**Durée :** 3 jours.

**Profil :** commercial et technique.

**Lieu :** Mecalux France.

**Contenus :** fondements logistiques, configuration et utilisation de l'application Easy WMS Basic.

### Expert Seminar

**Durée :** 5 jours.

**Profil :** technique.

**Lieu :** Mecalux France.

**Contenus :** configuration et utilisation du logiciel Easy WMS.

### Process Tailoring Seminar

**Durée :** 5 jours.

**Profil :** technique.

**Lieu :** Mecalux France.

**Contenus :** développement et personnalisation de processus, prototypes et rapports (programmation PL/SQL)

### Communications Tailoring Seminar

**Durée :** 4 jours.

**Profil :** technique.

**Lieu :** Mecalux France.

**Contenus :** développement et personnalisation de communications (programmation PL/SQL)

“ Nous recherchons des partenaires qui souhaitent développer leur entreprise et évoluer avec nous. Pour ce faire, ils doivent se trouver en première ligne et être prêts à répondre aux demandes de leurs clients et à les aider à optimiser leurs ressources. ”

## Modèles d'affiliation

En fonction du degré d'engagement de chaque partenaire et de la formation suivie, nous avons établi trois formules de partenariat destinées à dégager des bénéfices sur le prix de vente des licences.

### PLUS PARTNER

Programme initial qui permet de commercialiser le logiciel sans assurer de support technique aux clients. Le niveau d'engagement sur les ventes est déterminé par le partenaire lui-même, en fonction de ses objectifs.

#### Conditions minimales :

- 1 commercial doit suivre le cours Sales Seminar.
- 1 technicien doit obtenir les certificats Fundamentals Seminar + Expert Seminar.

### PREMIUM PARTNER

Conçu pour les partenaires qui ont acquis le certificat nécessaire pour personnaliser le logiciel sur mesure pour leurs clients. Ils ont un engagement de vente modéré, en cohérence avec les bénéfices établis.

#### Conditions minimales :

- 3 commerciaux doivent suivre le cours Sales Seminar.
- 2 techniciens doivent obtenir les certificats Fundamentals Seminar + Expert Seminar.
- 1 technicien doit obtenir tous les certificats.

### ELITE PARTNER

Ces partenaires personnalisent le logiciel et s'engagent à un minimum de ventes, ils réalisent des développements sur mesure pour leurs clients et offrent aussi le support technique en cas d'incidents 24 h/24 et 7j/7.

#### Conditions minimales :

- 3 commerciaux doivent suivre le cours Sales Seminar.
- 2 techniciens doivent obtenir les certificats Fundamentals Seminar + Expert Seminar.
- 2 techniciens doivent obtenir tous les certificats.

Toute personne suivant le programme peut obtenir plusieurs certificats.

Caractéristiques de chaque modèle		Plus	Premium	Elite
	Crée de la demande et transforme les <i>leads</i> en commandes	●	●	●
	Doté de compétences commerciales	●	●	●
	Implante ou migre à Easy WMS et Easy WMS Basic	●	●	●
	Réalise des développements sur mesure		●	●
	Assure un support technique aux clients 24h/24, 7j/7			●
	Achète les licences directement à Mecalux	●	●	●
	Signe un contrat de partenariat	●	●	●
	Engagement sur le volume de ventes		●	●
Avantages de chaque modèle		Plus	Premium	Elite
<b>Ventes</b>	Offres spéciales destinées aux nouveaux partenaires	●	●	●
	Remise selon le volume des licences vendues		●	●
	Réception de <i>leads</i> créés par Mecalux	●	●	●
<b>Marketing</b>	<i>Kit</i> marketing de bienvenue	●	●	●
	<i>Newsletter</i> pour partenaires	●	●	●
	Catalogues et matériel marketing gratuits			●
<b>Support</b>	Support téléphonique gratuit Mecalux	20 heures	30 heures	50 heures
	Licences de démos et développements	●	●	●
	Accès prioritaire aux actualisations		●	●
<b>Formation</b>	Formation en vente et implantation	●	●	●
	Accès au site internet des partenaires	●	●	●
	Cours spécifiques gratuits			●

**Rejoignez le Programme Partenaire Mecalux Software Solutions** et augmentez votre portefeuille clients avec des solutions d'optimisation de la chaîne logistique.



Contactez-nous au 01 60 11 92 92 ou par email : [easywms@mecalux.com](mailto:easywms@mecalux.com)